

**دعوت از سهامداران بانک**

**سامان برای افزایش سرمایه**

مجمع عمومی فوق‌العاده بانک سامان برای بررسی افزایش سرمایه این بانک برگزار می‌شود.بانک سامان با انتشار اطلاعیه‌ای از کلیه سهامداران خود دعوت کرد تا در مجمع عمومی فوق‌العاده این بانک جهت بررسی موضوع افزایش سرمایه شرکت کنند.قرار است در این جلسه گزارش هیئت‌مدیره در خصوص افزایش سرمایه ۳۲۰ درصدی قرائت شود.گفتنی است، این جلسه روز شنبه ۲۵ دی‌ماه سال ۱۴۰۰ آس ساعت ۱۳ در مجموعه فرهنگي، ورزشي و تفریحي تلاش واقع در خیابان ولیعصر، نرسیده به چهارراه پارک‌وی برگزار خواهد‌شد.همچنین بن مجمع به‌صورت آنلاین از طریق وبسایت بانک سامان به نشانی ir.sbb۲۴۰۰۰ نیز پخش خواهد شد.لازم به ذکر است که در راستای رعایت دستورالعمل‌های ابلاغی ستاد ملی مبارزه با کرونا، گزارش فیزیکی در این مجمع توزیع نخواهد شد.

**تجدید میثاق کارکنان بیمه کوثر با آرمان‌های سپهد شهید حاج قاسم سلیمانی**
همزمان با دومین سالگرد شهادت شهید حاج قاسم سلیمانی، جمعی از کارکنان بیمه کوثر با حضور بر مزار مطهر شهید هادی طارمی از شهدای مدافع حرم، با آرمان‌های شهدا تجدید میثاق کردند.همزمان با سالگرد شهادت سردار دل‌ها جمعی از کارکنان بیمه کوثر با حضور در بهشت زهرا و قرائت زیارت عاشورا بر مزار مطهر شهید هادی طارمی از شهدای مدافع حرم و از هم‌زمان شهید سپهد حاج قاسم سلیمانی با آرمان‌های انقلاب اسلامی، امام خمینی (ره) و شهدای هشت سال دفاع مقدس تجدید میثاق کردند.شهید هادی طارمی در چهلمین سال از عمر با برکت خود، به همراه سردار قاسم سلیمانی، سردار سرتیپ پاسدار حسین پرومچغری، سرهنگ پاسدار شهرد مظفری‌نیا، سروان پاسدار وحید زمانی‌نیا و ابومهدی المهندس در حمله ترویرستی آمریکا در بغداد در بامداد ۱۳ دی‌ماه ۱۳۹۸ به شهادت رسیدند.همچنین به محت مدیریت اداری و پشتیبانی شرکت بیمه کوثر، توزیع غذای نذری با رعایت کامل پروتکل های بهداشتی در محل مراسم صورت گرفت.

**بیمه حکمت، منازل کارکنان بانک سپه را بیمه کرد**
کلیه منازل کارکنان بانک سپه تحت پوشش بیمه آتش سوزی بیمه حکمت قرار گرفت.به گزارش روابط عمومی شرکت بیمه حکمت ، کلیه منازل کارکنان بانک سپه تحت پوشش بیمه آتش سوزی بیمه حکمت قرار گرفت.بر همین اساس، با توجه به قرارداد همکاری فی مابین شرکت بیمه حکمت و بانک سپه ، ۳۷۰۰۰ واحد منازل مسکونی کارکنان این بانک در سراسر کشور تحت پوشش بیمه آتش سوزی بیمه حکمت قرار گرفت.برکت بیمه حکمت که ماهیت آن مردمی بودن و گام برداشتن در جهت آرامش مردم می باشد می کوشد تا ضمن تحت پوشش قرار دادن خدمات ناشی از بلایای طبیعی و آتش سوزی ، در جهت آرامش و حفظ جان و مال مردم ، از هیچ کوششی دریغ نکند و با ارائه خدمات بیمه ای متناسب با نیاز های مردم ، هدف های خود را دنبال نماید.

**نماینده محوری اولویت اول جشنواره اوج**
مدیر توسعه بازاریابی و توسعه پرتفوی شرکت بیمه رازی با بیان اینکه ارائه خدمات به روز در اولویت شبکه بیمه رازی است گفت: جشنواره اوج بیمه رازی با تاکید بر استراتژی نماینده محوری طراحی و از ابتدای دی‌ماه اجرایی شده است.به گزارش روابط عمومی و امور بین الملل بیمه رازی، بیست و نهمین رویداد سه‌شنبه‌ای پاسخگویی با حضور سیدمحمدحسین‌آدانی-مدیر توسعه بازاریابی و توسعه پرتفوی و بیمه رازی، بیست و نهمین رویداد بیمه رازی برگزار شد.در این رویداد سیدمحمدحسین آدبانی با اشاره به اینکه در بازار بیمه، توسعه پرتفوی بسیار مهم‌تر از بازاریابی است، خاطرنشان کرد: فعالیت‌ها و جشنواره‌های مجموعه بیمه رازی با تاکید بر پنج چرخش استراتژیک طراحی و اجرایی می‌شود و جشنواره اوج نیز با این قاعده طراحی و اجرایی شده است.مدیر توسعه بازاریابی و توسعه پرتفوی بیمه رازی ادامه داد: رقابت شدید در بازار بیمه ایران وجود دارد و برای حضور قابل توجه در این بازار، بیمه رازی توجه ویژه‌ای بر توسعه پرتفوی دارد و در این مسیر توجه به ارائه خدمات به‌روز با کیفیت بالا در اولویت‌های مجموعه است.او با اشاره به اینکه در ماه‌های اخیر بیمه‌گذاران خوبی جذب شده‌اند، یادآور شد: در سالجاری با توجه به شعار استراتژیک شرکت مبنی بر “رازی در اوج” جشنواره زمستانه اول طرحی و اجرایی شده است.آدبانی تصریح کرد: دستورالعمل اجرایی جشنواره اوج که از ابتدای دی‌ماه آغاز شده، در اختیار نمایندگان و مدیران شعب قرار گرفته و در راستای اجرای هرچه بهتر آن کارگروه‌های هم‌اندیشی و توجیهی برگزار شده و برای ورود به این جشنواره نمایندگان حقیقی باید حداقل ۱۵۰۰ و نمایندگان حقوقی ۳ هزار اعتبار را از آن خود کنند.مدیر توسعه بازاریابی و توسعه پرتفوی بیمه رازی، ادامه داد: تفاوت این جشنواره با دیگر جشنواره‌ها در تعیین ضریب عملکرد و تعیین امتیاز برای هر رشته بیمه‌ای است که این موضوع در راستای ارتقاء سطح بازاریابی نمایندگان بوده است.

کارشناسان معتقدند که با اجرای طرح تامین مالی زنجیره‌ای، تسهیلات‌دهی هدفمند خواهد شد و اعطای تسهیلات متناسب با نیاز بنگاه‌ها هماهنگ خواهد شد.

در ابتدای هفته جاری، برنامه تفاهم‌نامه وزارت صمت و بانک‌های عامل در جهت تامین مالی زنجیره تولید منعقد شد. بانک مسکن یکی از ۷ بانکی است که در این طرح مشارکت داشته و این مهم در دوره جدید مدیریتی عملی شده است.

بررسی‌ها نشان می‌دهد که در ۸ ماه نخست سال جاری به میزان ۱۷۰۰ هزار میلیارد تومان تسهیلات بانکی پرداخت شده است. مطابق بررسی‌ها این رقم نسبت به مدت مشابه سال قبل به میزان ۵۹ درصد افزایش یافته است. اما سوال مشخص این است که آیا این تسهیلات به شکل هدفمند پرداخت می‌شود؟ آیا اعطای تسهیلات منجر به بهبود فعالیت‌های اقتصادی و تولید می‌شود؟

یکی از سیاست‌هایی که برای هدفمند شدن تسهیلات پرداختی، وجود دارد، طرح تامین مالی زنجیره‌ای تولید است. از نگاه کارشناسان، یکی از اهداف مهم طرح این است که فعالیت بانک‌ها به سمت فعالیت‌های تولیدی و درواقع هدفمندکردن اعطای اعتبارات است. تامین مالی تولید، باعث کاهش هزینه تمام شده محصول و

دکتر جباری:

**بیمه رازی را به جایگاه اول صنعت بیمه تبدیل می‌کنیم**

دکتر علی جباری- مدیرعامل بیمه رازی در حاشیه جلسه مدیران بیمه رازی، گفت: اقدامات اساسی و زیربنایی همچون افزایش ۷۰۰ درصدی سرمایه شرکت، کسب مجوز انکابی، کسب توانگری مالی سه برابری، اخذ توانگری سطح یک و راهاندازی مرکز ارتباط ۲۴ ساعته در شرکت بیمه رازی صورت گرفته و در کمتر از سه سال آینده شرکت بیمه رازی را به پنج شرکت اول صنعت بیمه تبدیل خواهیم کرد.

دکتر علی جباری- مدیرعامل بیمه رازی در حاشیه جلسه مدیران بیمه رازی، گفت: اقدامات اساسی و زیربنایی همچون افزایش ۷۰۰ درصدی سرمایه شرکت، کسب مجوز انکابی، کسب توانگری مالی سه برابری، اخذ توانگری سطح یک و راهاندازی مرکز ارتباط ۲۴ ساعته در شرکت بیمه رازی صورت گرفته و در کمتر از سه سال آینده شرکت بیمه رازی را به پنج شرکت اول صنعت بیمه تبدیل خواهیم کرد.
دکتر علی جباری- مدیرعامل بیمه رازی در حاشیه جلسه مدیران بیمه رازی، گفت: اقدامات اساسی و زیربنایی همچون افزایش ۷۰۰ درصدی سرمایه شرکت، کسب مجوز انکابی، کسب توانگری مالی سه برابری، اخذ توانگری سطح یک و راهاندازی مرکز ارتباط ۲۴ ساعته در شرکت بیمه رازی صورت گرفته و در کمتر از سه سال آینده شرکت بیمه رازی را به پنج شرکت اول صنعت بیمه تبدیل خواهیم کرد.
دکتر علی جباری- مدیرعامل بیمه رازی در حاشیه جلسه مدیران بیمه رازی، گفت: اقدامات اساسی و زیربنایی همچون افزایش ۷۰۰ درصدی سرمایه شرکت، کسب مجوز انکابی، کسب توانگری مالی سه برابری، اخذ توانگری سطح یک و راهاندازی مرکز ارتباط ۲۴ ساعته در شرکت بیمه رازی صورت گرفته و در کمتر از سه سال آینده شرکت بیمه رازی را به پنج شرکت اول صنعت بیمه تبدیل خواهیم کرد.

همراه با تقدیر سرپرست شرکت فراپورس ایران از عملکرد مدیرعامل بیمه تعاون، نماد این شرکت به عنوان نودمین شرکت در بازار دوم فراپورس داد و ستد شد.

این شرکت در تاریخ ۱۰ دی ماه ۹۹ اعلام کرد که درخواست پذیرش سهام خود به عنوان نخستین شرکت تعاونی سهامی عام در جلسه هیئت پذیرش فراپورس مطرح و با پذیرش در بازار دوم فراپورس ایران به صورت مشروط موافقت شده است.

پس از آن در تاریخ ۱۸ آبان ماه ۱۴۰۰ با اعلام مدیر پذیرش فراپورس ایران، شرکت بیمه تعاون با نماد «تعاون» پس از احراز تمام شرایط پذیرش، به عنوان دویست و شصت و هشتمین نماد معاملاتی و صد و شصت و دومین شرکت در بازار دوم فراپورس ایران جای گرفت.حال در روز ۱۴ دی ماه ۱۴۰۰، شرکت بیمه تعاون، با سرمایه اسمی ۵۰۰ میلیارد تومان، به عنوان یکصد و نودمین شرکت در بازار دوم فراپورس ثبت شد.

با ثبت این نماد، میثم فدایی، سرپرست شرکت فراپورس ایران



کاهش مطالبات غیرجاری بانک خواهد شد. در حال حاضر یکی از مهمترین، دغدغه‌های نظام بانکی کشور، افزایش رقم مطالبات غیرجاری است.

از نگاه مسوولان، مساله تامین مالی تولید در دولت سیزدهم تبدیل به یک کلان‌پروژه جدی، مستمر، پیش‌برنده و رو به آینده می‌شود. هدف اصلی این است که همه مسیرهای منتج به تسهیل و ارزان کردن تأمین و ساماندهی تأمین مالی تولید و هر آنچه به بنگاه‌های تولیدی و صادرات کمک می‌کند را کوتاه کند تا فعالان

کسب مجوز انکابی، کسب توانگری مالی سه برابری، اخذ توانگری سطح یک و راهاندازی مرکز ارتباط ۲۴ ساعته در شرکت بیمه رازی صورت گرفته و در کمتر از سه سال آینده شرکت بیمه رازی را به پنج شرکت اول صنعت بیمه تبدیل خواهیم کرد.

او با اشاره به پنج چرخش استراتژیک، رویکردها و اهداف جدید در برنامه تحول بیمه رازی، افزود: برنامه تحول بیمه رازی که از ابتدای سالجاری طراحی و به اجرا درآمده، طی سه سال، رشد قابل توجهی را برای بیمه رازی به همراه خواهد داشت و در این مسیر تیم مدیریتی و همکاران بیمه رازی نقش پررنگی را در ساخت آینده

## ارتقاء نماد بیمه تعاون به بازار فراپورس ایران

ضمن تقدیر از یونس مظلومی، مدیرعامل شرکت بیمه تعاون، او برای تشریح عملکرد شرکت و برنامه های آتی در برنامه «یک دیدار، یک عرضه» دعوت کرد که این برنامه از طریق تلویزیون اینترنتی شرکت فراپورس ایران، «واچر» پخش شد.

قابل بیان است که حضور شرکت بیمه تعاون در بازار دوم فراپورس ایران به منزله شفافیت مالی بیشتر و در نتیجه کسب رتبه اعتباری مطلوب تر است.

همچنین سهامداران این شرکت نیز به سبب این حضور می توانند از امتیازاتی همچون «افزایش نوسان سهام از ۳ به ۵ درصد»، «اخذ تسهیلات با بانک با وثیقه سهام»، «معافیت مالیاتی تا ۲۵ درصد» و مواردی از این دست بهره مند شوند.

شایان ذکر است، این شرکت در تاریخ ۱۲ آبان ۱۳۹۲ به عنوان یکصد و پنجاه و دومین نماد معاملاتی بازار پایه فراپورس در گروه بیمه و صندوق بازنشتستگی فعالیت خود را آغاز کرده و نخستین شرکتی بود که تمام پذیره نویسی آن تنها از طریق فراپورس و شبکه



شخص ذینفع برای دریافت وجه نقد می‌تواند به یکی از خودپردازهای بانک صادرات ایران مراجعه کرده و بدون وارد کردن کارت، با فشار دکمه ثبت و انتخاب گزینه «خدمات بدون کارت» منوی «دریافت وجه» و درج «رمز برداشت» و «کد برداشت» مبلغ مورد نظر را دریافت کند. چنانچه ذی‌نفع در مدت زمان مقرر وجه مورد نظر را دریافت نکند، مبلغ مربوطه در پایان موعد اعتبار به حساب مبدأ باز می‌گردد.

همچنین مشتریان بانک صادرات ایران می‌توانند با استفاده از نرم‌افزار همراهبانک و انتخاب گزینه «عملیات کارت»، کارت مورد نظر را انتخاب و از طریق زیرمنوی «برداشت از خودپرداز»، مجوز دریافت وجه بدون نیاز به کارت را برای شخص دیگر صادر کنند. برای این منظور پس از انتخاب گزینه «برداشت از خودپرداز» و درج شماره تلفن همراه شخص ذی‌نفع، «رمز برداشت» ۱۰ رقمی به ذی‌نفع



مرحله‌ای شدن ورود به نرم‌افزار و حذف رمز حساب به منظور ارتقای امنیت حساب کاربران و بهره‌مندی از خدمات متنوع جدید در این نرم‌افزار به نشانی: ir.bsi.www در دسترس مشتریان بانک صادرات ایران قرار گرفته ضمن اینکه امکان سرویس‌دهی به نسخه قبلی همچنان میسر است.

در نسخه جدید این نرم‌افزار برای ورود (login) به گوشی‌های تلفن‌همراه اندروید و iOS به رمز پیامکی نیز نیاز است. رمز پیامک

شده در سرویس ورود، در صورت ارائه دسترسی به پیامک‌ها از طریق تنظیمات گوشی در نسخه اندروید، به صورت خودکار بازنشانی می‌شود.

در این نسخه رمز حساب در خدمات انتقال وجه حذف شده و رمز یکبار مصرف (پیامکی، USSD و سخت‌افزاری) جایگزین آن شده است. همچنین در خدمت اتصال حساب به کارت نیز رمز حساب حذف شده و رمز یکبار مصرف جایگزین گردیده است.

به‌په‌په‌سازی سرویس‌های پیچک برای استفاده از خدمات استاندارد و ثبت صدور چک‌های صیادی از دیگر قابلیت‌های اضافه شده به این نسخه است. افزوده شدن امکان ثبت صدور چک در

اقتصادی کمتر دغدغه تأمین مالی داشته باشند. در حال حاضر

تامین مالی، در صدر سه اولویت موانع کسب و کار تولید قرار دارد. بنابراین این سیاست کمک می‌کند که طرح تامین مالی بهتر از قبل صورت گیرد و از سوی دیگر، ارتباط تولیدکنندگان و شبکه بانکی را منظم‌تر شود. همچنین از دیگر مزایای این طرح این است که صف و تقاضاهای صوری و کاذب نیز با این طرح از بین رفته است. در دولت سیزدهم، بحث تامین مالی تولیدی از اولویتهای اصلی معرفی شده است. به همین دلیل اجرایی شدن این طرح باعث می‌شود که تامین مالی تولید به شکل ارزان‌تر و آسان‌تر از گذشته صورت گیرد. درخصوص بازگشت تسهیلات نیز با افزایش کارایی صورت گرفته، بانک‌ها دغدغه کمتری نسبت به گذشته خواهند داشت و انحراف تسهیلات‌دهی کاهش خواهد یافت.

بانک مسکن یکی از بانک‌هایی است که زیرساخت‌های لازم برای اجرایی شدن آن را فراهم کرده است. از سوی دیگر، به گفته مسوولان بانک مرکزی، اجرای این طرح باعث می‌شود که قیمت کالاها شفاف‌تر شده و نظارت بیشتری در تسهیلات دهی بانک ها صورت گیرد تا به یک کلا تسهیلات مضاعفی اعطا نشود. از سوی دیگر، مقدمات حذف فاکتورهای کاغذی نیز در این طرح فراهم شده است.

بیمه رازی ایفا خواهد کرد. مدیرعامل بیمه رازی با بیان اینکه نقشه راه مدون و ترسیم شده برای بیمه رازی بر اساس ارزیابی از عملکرد گذشته بیمه رازی، شرایط پیرامونی و شرایط محیطی است افزود: معتقدیم تحول در بیمه رازی شروع شده و به زودی بیمه رازی را در اوج خواهیم دید. او گفت: ما ۶ اصل تمرکز، سیاست‌گذاری، برنامه ریزی، نظارت، هدایت گری در ستاد و واگذاری اختیارات به شعب و نمایندگی‌ها برای تغییر و تحول بیمه در نظر گرفتیم و با تاکید بر نوآوری و ارائه خدمات به‌روز رشد قابل توجهی را برای شرکت بیمه رازی در نظر داریم.

کارگزاری انجام شد. این مهم سبب شد تا رئیس وقت اداره عملیات بازار فراپورس ایران در خرداد ۱۳۹۴ با اشاره به استقبال معاملات صورت گرفته شرکت بیمه تعاون مطرح کند: «معاملات بیمه تعاون به عنوان نماینده شرکت های تعاونی در فراپورس ایران حاکی از آمادگی فراپورس برای ورود دیگر شرکت های تعاونی به بازار پایه است.» گفتنی است، حفظ سطح یک رتبه توانگری مالی با نسبت ۱۲۱ درصد، کاهش مالیات مطالبه شده درخصوص عملکرد سال ۱۳۹۶ و ۱۳۹۷ به مبلغ ۴۰ میلیارد ریال، کنترل ضریب خسارت، جذب و حفظ مشتریان، پیگیری مستمر وصول مطالبات، توزیع مناسب ریسک بیمه‌گری توسط بیمه های انکابی و اخذ گواهینامه استاندارد مدیریت ریسک ایزو ۳۱۰۰۰ با همراه کسب گواهی تعهد به تعالی سازمانی، از دیگر مواردی است که در دایره دستوردهای مالی شرکت بیمه تعاون برای خدمت رسانی هر چه بیشتر به تمام ذی نفعان این شرکت جای گرفته است.



پیامک خواهد شد. «کد برداشت» ۱۳ رقمی نمایش داده شده برای ارائه کارت بانک صادرات ایران (مشتری) نیز توسط وی برای ذی‌نفع ارسال می‌شود.

استفاده‌کنندگان از اینترنت‌بانک صادرات ایران نیز برای صدور این مجوز در بستر اینترنت‌بانک، از طریق منوی عملیات کارت و انتخاب کارت، با درج شماره تلفن همراه ذی‌نفع، کد CV۷۲ و ثبت تاریخ انقضای کارت، امکان ارسال «رمز برداشت» ۱۰ رقمی برای ذی‌نفع را خواهند داشت و همزمان با دریافت «کد برداشت» ۱۳ رقمی از اینترنت‌بانک و ارسال آن برای ذی‌نفع، شرایط دریافت وجه نقد بدون کارت از خودپردازهای بانک صادرات ایران برایشان فراهم می‌شود.

سقف برداشت وجه نقد بدون کارت از خودپردازهای بانک صادرات ایران دو میلیون ریال است که «کد برداشت» و «رمز برداشت» ارسال شده تا ساعت ۲۴ همان روز اعتبار دارد.



وجه اتباع خارجی و اشخاص حقوقی با ورود کد فراگیر/شناسه ملی در بخش گیرنده چک در نسخه اندرویدی و iOS، قابلیت استعلام نام گیرندگان از سامانه نهاب در سرویس‌های پیچک، افزوده شدن سرویس استعلام وضعیت انتقال چک توسط ذی‌نفعان مشترک، افزوده شدن فیلد «ابت» و نمایش‌سازی استفاده از بانک در سرویس‌های پیچک و قابلیت نهایش فهرست دلایل عدم تایید چک از تغییرات بهینه نسخه جدید در این حوزه از خدمات چک‌های صیادی است.

سایر خدمات بانکداری بانک صادرات ایران از جمله اینترنت بانک و درگاه‌های پرداخت اینترنتی نیز با توجه به نقشه راه این بانک برای تحقق بانکداری دیجیتال در کنار استفاده از پیشخوان شعبه مجازی شمس و اپلیکیشن پرداخت «صاپ»، مورد استقبال و استفاده مشتریان و کاربران قرار گرفته به نحوی که در آذرماه سال جاری تعداد تراکنش‌های اینترنت‌بانک صادرات ایران نسبت به پایان سال گذشته بیش از ۸۸ درصد و تعداد تراکنش‌های آونامه‌ای پرداخت اینترنتی این بانک نیز نسبت به اسفند ماه گذشته بیش از ۵۸ درصد رشد ثبت کرده است.



**تعامل بین مدیران ستادی با نمایندگان منجر به جذب پرتفوی هر چه بیشتر در بیمه تجارت‌نو شده است**

نماینده شرکت بیمه تجارت‌نو در جنوب کشور، یکی از دلایلی که کمک به رشد وی در شرکت بیمه تجارت‌نو داشت را تعامل بین مدیران ستادی و شخص نماینده دانست و گفت: در دسترس بودن و پاسخگویی مدیران ستادی شرکت برای رفع موانع و مشکلات نمایندگان به جذب بیشتر پرتفوی کمک شایانی کرده است. به گزارش روابطعمومی شرکت بیمه تجارت‌نو؛ «مهدی صداقت» با اشاره به اینکه برای اولین بار در شرکت بیمه تجارت‌نو موفق به کسب پرتفوی درمان شرکت برق منطقه‌ای فارس شده است افزود: به واسطه زحمات مدیر شعبه فارس و مدیر درمان شرکت بیمه تجارت‌نو برای اولین بار توانستم با یکی از مجموعه های عظیم وزارت نیرو قرارداد منعقد نمایم و در ادامه همکاری با اوین به رضایت ایجاد شده برای بیمه گذار توانستم بیمه‌های مهندسی، آتش سوزی، مسئولیت، خودرو، حوادث و عمر این مجموعه را هم تجمیع کنیم.وی بیان کرد: همکاران شرکت بیمه تجارت‌نو در لحاظ فنی دانش بالایی دارند و این مساله باعث شده که با اطمنیان خاطر بیشتری در جلسات با بیمه‌گذاران شرکت نمایم. نماینده برتر شرکت بیمه تجارت‌نو در جنوب کشور اذعان داشت که رفع دغدغه‌های بیمه‌گذارن و کار تیمی یکی از رمزهای موفقیت ایشان است.صداقت، عدم شناخت کامل نمایندگان از خدمات و مزایای شرکتی که نمایندگان در آن مشغول به فعالیت هستند را یکی از معضلات نمایندگان شرکت‌های بیمه‌ای دانست و گفت: نماینده بیمه باید به عنوان یک مشاور در کنار بیمه گذار باشد که برای این امر می بایست ابتدا اطلاعات خود را تمام و کمال در رابطه با شرکت خود و محصول بیمه ای بالا برده تا آن را به بیمه گذار انتقال دهد و سپس با حضور مستمر و پیگیری امور بیمه‌ای اقدام به جذب پرتفوی نماید. نماینده برتر شرکت بیمه تجارت‌نو در جنوب کشور، بیان کرد: از اصول موفقیت برای هر نماینده بیمه ، یادگیری و آموزش مداوم ، حضور مستمر در مناضات بیمه ای برنامه ریزی و پیگیری و همچنین عملکرد گروهی می باشد.صداقت، یکی از اصلی‌ترین دلایل موفقیت و رشد خود در شرکت بیمه تجارت‌نو را در دسترس بودن و دانش بالای مدیران ستادی و همکاران شعبه این شرکت اعلام کرد و گفت:هرزمان که نیاز به برگزاری جلسه‌ای در شیراز بود مدیراستان در جلسات حضور پیدا می‌کرد.

**کارت اعتباری، تحولی نو در دنیای بیمه‌گری**

در شرایط اقتصادی کنونی، یکی از مهم‌ترین راهکارها برای حل مشکلات معیشتی واقعیت این است که دریافت تسهیلات بانکی با موانعی سنتی روبه‌روست. نیاز به معرفی ضامن، ارائه چک، افتتاح حساب یا هرگونه وثیقه از جمله مشکلاتی است که به طور معمول، گیرندگان تسهیلات را با دردسرهای جدی مواجه می‌کند.شرکت بیمه ملت با درک صحیح از این مشکل، راه‌حلی خلاقانه برای آن اندیشیده است، به‌طوری‌که می‌توان آن را الگویی برای سایر بخش‌ها نیز قرار داد. «کارت اعتباری» بیمه ملت نه فقط تفاوتی با پول نقد ندارد، بلکه می‌تواند در بسیاری موارد مانند خرید از فروشگاه‌های طرف قرارداد، امکان تخفیف بر روی کالاها را تا حد قابل قبولی فراهم کرده و شرایط خرید غیرحضوری و اینترنتی و شارژ مجدد را نیز ایجاد کند. این کارت که هم با خرید بیمه عمر و زندگی و هم از طریق قرارداد سازمانی قابل دریافت است، نه فقط یک راه‌حل سریع برای حل مشکل اقتصادی افراد متقاضی است، بلکه از تزریق نقدینگی جدید تا حدی خودداری کرده و مبلغ تسهیلات را به نقطه هدف در فرشته‌های طرف قرارداد هدایت می‌کند. این روش را می‌توان گام مهمی در راستای حمایت از تولید دانست، چراکه با توسعه شبکه فروشندگان، نه فقط خدمت‌رسانی به تسهیلات‌گیرندگان بهبود می‌یابد، بلکه میزان فروش فروشندگان نیز بیشتر می‌شود و در نتیجه به تولید بیشتر می‌انجامد. یکی دیگر از مزایای کارت اعتباری، امکان مدیریت مالی دارنده کارت است. شرایط مالی و اقتصادی پیش آمده در کشور، مردم را نه فقط از نظر اقتصادی، بلکه از نظر روانی نیز تحت فشار قرار داده است. درآمد مردم جامعه به صورت مستقیم کاهش یافته‌است، در نتیجه آنها در مورد آینده خود نگران می‌شوند و از طریق مقصدشوند، نسبت به آن واکنش نشان می‌دهند.

**ارتقای سامانه آموزش مجازی بیمه «ما»**

سامانه آموزش مجازی شرکت سهامی بیمه «ما» بروزرسانی شده و ارتقا یافت. دکتر اسبقی معاون توسعه سرمایه انسانی و برنامه ریزی شرکت سهامی بیمه «ما» با اعلام این خبر گفت: در راستای اهداف کلان شرکت و خط مشی تبیین شده با محوریت ارتقای کیفیت یادگیری پرسنل و نمایندگان سراسر کشور، اقدام به ارتقا و بروزرسانی سیستم مدیریت یادگیری خود کردیم.بر اساس این گزارش، طرح مهاجرت از سیستم داشن بنام مدیریت یادگیری الکترونیکی از Vesta به LMS Vianna یا LMS Vianna با هدف ایجاد مازول مسیر ارائه یادگیری هوشمند، نمره دهی به اجزای مسیر یادگیری، استفاده از مفاهیم Gamification در یادگیری، تعریف شعبه های آموزشی مستقل، استفاده از پوسته گرافیکی اختصاصی، چندزبانگی، امکان تعریف API برای ارتباط با سایر سامانه های سازمان و امکان بهره برداری از کلاس مجازی توزیع شده می باشد.

اسبقی خاطرنشان کرد: راه اندازی سامانه جدید منجر به قابلیت های از قبیل سهولت دسترسی به واسطه استفاده بر روی موبایل و تبلت برای تمامی کاربران، ظاهر گرافیکی کاربرپسند و تجربه کاربری خوب، تفکیک داشبورد فراگیر و مدرس در جهت استفاده بهینه برای هر دو گروه، استفاده از مسیر یادگیری هوشمند در راستای تعریف فعالیت های مورد نیاز در درس و انتخاب شرط برای هر فعالیت با هدف افزایش اثربخشی آموزش و تامین نیاز نیاز برای انجام فعالیت‌بعدی، ایجاد Gamification در جهت ایجاد انگیزه برای فراگیر با هدف انجام فعالیت های هر درس و افزایش اثر بخشی از طریق مشخص کردن افراد با امتیاز بالا و در نظر گرفتن جایزه، تحمل بار زیاد و امکان توزیع دلاری در صورت افزایش تعداد کاربران، تعداد کلاس های مجازی، تعداد مشاهده همزمان، امکان بازگرداری محتوای الکترونیکی،امکان حضور همزمان چندین شرکت کننده در آزمون ها، دو زبانه بودن ( فارسی و انگلیسی) در جهت ارائه دوره های آموزشی به زبان انگلیسی و فارسی و امکان تعریف شعبه های آموزشی جداگانه با در نظرگرفتن مدیر، کاربران، دوره های آموزشی به ازای هر شعبه آموزشی می شود.

**آماده باش به صنعت بیمه برای پرداخت خسارات زایندیدگان سیل اخیر**

نهاد ناظر صنعت بیمه با ابراز تأسف از خسارات وارد شده به آسیب دیدگان و قربانیان سیل اخیر در استان‌های جنوبی کشور در نامه ای به شرکت های بیمه نسبت به ضرورت پرداخت خسارت سریع به بیمه گذاران، تاکید کرد.به گزارش اداره کل روابط عمومی و امور بین الملل بیمه مرکزی، در این نامه از مدیران عامل شرکت های بیمه خواسته شده تا در اسرع وقت با هماهنگی رؤسای بیمه‌ای اقدام به جبران خسارت های ذی‌ربط نسبت به استقرار واحدهای خسارت در پرداخت خسارت های بیمه‌گذاران در مناطق آسیب دیده تسریع شود.شایان ذکر است که شرکت های بیمه با توجه به شرایط جوی کشور مکلف شده اند ضمن آمادگی برای وقوع سیل احتمالی در سایر استان ها، آرا و اطلاعات مربوط به جبران خسارت ها را به صورت روزانه و به تفکیک استان به بیمه مرکزی ارسال کنند.