اخبار صنعت

شنبه ۲۵ دی ۱۴۰۰ ۱۵ ژانویه ۲۰۲۲ ۱۲ جمادی الثانی ۱۴۴۳ شماره ۱۸۱۹ ۸ صفحه ۲۰۰۰ تومان

روزنامه سراسری اقتصادی
صبح ایران
صاحب امتیاز و مدیرمسئول:
ناهید طاهرخانی
سردبیر:
امیر نیک‌رویان

نشانی دفتر مرکزی:
تهران جمالزاده شمالی - نبش زند
پلاک ۲۶۰- واحد۴
تلفن: **۶۶۹۲۹۲۲۷**
لیتوگرافی و چاپ: **ریحان**
توزیع و امور مشترکین:
رسانه گستر کیهان-نشر گستر

نشانی سایت روزنامه:
www.akhbaresanat.ir
نشانی پست الکترونیک:
info@akhbaresanat.ir
نشانی روزنامه در فضای مجازی:
@akhbaresanatnews

میثاق اخلاق روزنامه نگاری در سایت روزنامه

رزمایش ترکیبی محمد رسول الله(ص) نیروی زمینی سپاه عکس: تسنیم

جزئیاتی از تست خودروهای آزمایشی هامر جی ام سی

حکایات جالب زیادی وجود دارد که می توان در طول توسعه یک خودرو نقل کرد.برخی از آنها هرگز با مردم به اشتراک گذاشته نمی شوند، در حالی که برخی دیگر توسط افرادی که روی خودرو کار می کنند، نقل شوند. داستان امروز راجع به جی ام سی با هامر الکتریکی خود است.آل اوپنهایزر، مهندس ارشد خودروی الکتریکی هامر، درباره این شاسی بلند الکتریکی غول پیکر داستانی نقل کرده است. او نقل کرد که این شاسی بلند ۹۰۴۶پوندی (۴۱۰۳ کیلوگرمی) در مرحله توسعه خود، چرخ های غافلگیرکننده را می کشید. به همین دلیل، اوپنهایزر و تیمش مجبور شدند برق را کاهش دهند تا خودرو را کنترل کنند.اوپنهایزر گفت: «در روزهای اولیه که فقط سعی می کردیم گشتاور جلو و عقب را متعادل کنیم. ما مجبور بودیم از گشتاور در قسمت جلو بکاهیم.»توجه داشته باشید، اوپنهایزر می گوید که هامر الکتریکی تولیدی می تواند همین ترفند را با یک آهنگ مناسب انجام دهد. در این تنظیمات، جی ام سی می گوید این شاسی بلند الکتریکی می تواند تنها در سه ثانیه از ۰ تا ۶۰ مایل در ساعت (۰ تا ۹۷ کیلومتر در ساعت) برسد.جی ام سی هامر الکتریکی مدل ۲۰۲۲با سه گزینه پیشرانه و چهار سطح تریم در دسترس است. اینها نسخه ۱، EV۳X، EV۲X و EV۲ هستند. نسخه ۱ یک ساعت پس از باز شدن سایت های رزرو فروخته شد. این مدل ۱۰۰۰ اسب بخار (۷۴۶ کیلووات) و حدود ۱۲۰۰ پوند فوت (۱۶۲۷ نیوتن متر) گشتاور تخمینی دارد. EV۳X حدود ۸۰۰ اسب بخار (۵۹۷ کیلووات) دارد، در حالی که EV۲X و EV۲ ، ۶۲۵ اسب بخار قدرت دارند.

اخبار

پس از دیگنیتی؛

فیدلیتی بهمن موتور هم ۵ ستاره کیفی شد

فیدلیتی و دیگنیتی تنها SUVساخت ایران هستند که ۵ ستاره کیفی را دریافت کردند.ظاهر زیبا و امکانات فوق العاده دو خودرو بهمن موتور تا کنون با استقبال زیاد از سوی خریداران قرار گرفته و توانسته در ارزیابی آذر ماه شرکت بازرسی کیفیت و استاندارد ایران (ISQI) پنج ستاره کیفی را بدست آورد.فیدلیتی در جدیدترین ارزیابی شرکت بازرسی کیفیت و استاندارد ایران به عنوان نهاد بازرسی مورد تأیید وزارت صمت، رده کیفی پنج ستاره را کسب کرد.ارزشیابی کیفی خودروها که براساس استانداردهای ملی اجرا می شود به عیوب خودرو در حین تولید پرداخته و کیفیت خودروها را در زمان خروج از خط تولید مورد ارزیابی قرار می دهد. رضایت مشتریان از کیفیت خودرو پس از تولید و در حین مصرف توسط مشتریان نیز سنجیده می شود.در ارزشیابی ها و همچنین نتایج نظرسنجی مشتریان که با رعایت معیارها و شاخص های تعیین شده در استانداردهای ملی صورت می گیرد، خودروها در ۵ کلاس قیمتی رتبه بندی شده و به هر کدام از آنها از ۱ تا ۵ ستاره کیفی تعلق می گیرد.در حال حاضر طبق گزارش آذر ماه شرکت بازرسی کیفیت و استاندارد ایران، در سگمنت SUV تنها دو محصول دیگنیتی و فیدلیتی بهمن موتور توانسته ۵ ستاره کیفی را بدست آورند.گروه بهمن تا کنون هر محصولی که به بازار عرضه کرده به موازات آن پیش بینی های لازم برای ارائه خدمات و تامین قطعات با کیفیت را هم لحاظ کرده است. گفتنی است تمامی عاملیت های خدمات پس از فروش بهمن موتور آموزش های لازم در خصوص ارائه خدمات پس از فروش و پشتیبانی مشتریان دیگنیتی و فیدلیتی را دیده اند و این اطمینان را می دهد که طی دوره گارانتی و پشتیبانی ۱۰ ساله برای قطعات یدکی این خودروها پیش بینی های لازم صورت گرفته است.

رئیس پلیس راهور کل کشور: در تصادف زنجیره ای بهبهان، ایربگ هیچ یک از خودروها باز نشد!

چرا وزارت صمت بر تولید خودرو کنترل نمی کند؟!

تصادف زنجیره ای که در بهبهان اتفاق افتاد یکی از بزرگ ترین تصادفات زنجیره ای در کشور بود که ۵ کشته و ۴۱ مصدوم به همراه داشت. بزرگی این تصادف و متاسفانه تلفات این حادثه به قدری بود که نگاه جامعه و مسئولین را به سمت خود جلب کرده است. پلیس راهور در خصوص علت های این حادثه نکته ای را بیان کرد که به شدت جلب توجه می کند و باعث باز شدن مجدد پای کیفیت تولید خودروهای داخلی و احتمال نقص در ایربگ خودروهای حاضر در این تصادف می باشد.

سردار کمال هادیانفر، رئیس پلیس راهور کل کشور در ششمین رزمایش ارتقا توان و تحرک عملیاتی پلیس راهور گفت: همکاران من در ۲۳۳ هزار کیلومتر راه کشور و هزار و ۴۷ شهر در تمام روزها و شب‌ها در نقاط کوهستانی در هر نوع شرایط جوی از خودگذشتگی نشان داده و در خدمت مردم هستند.

وی ادامه داد: امروز ۳۲ درصد از فوتی‌ها مربوط به سرنشین خودروها هستند همچنین ۲۵ درصد فوت شدگان رانندگان هستند که عامل مرگ دیگران نیز می‌شوند، همچنین ۲۴ درصدفوت شدگان موتورسواران و ۱۹ درصد عابران پیاده هستند.

رییس پلیس راهور کشور خاطرنشان کرد: انضباط در عبور و مرور نشان شخصیت بالندگی یک جامعه است ومردم در راستای توسعه و نظم به پلیس کمک می‌کنند. پلیس ناظم برقراری نظم و انضباط است و با افراد متخلف و حادثه ساز براساس قانون برخورد می‌کند. امیدواریم مردم در حوزه نظم به ما کمک کنند.

سردار هادیانفر با بیان اینکه امروز سومین عامل مرگ

و میر تصادفات است، گفت: کرونا به همت دولت و مردم در روزهای پایانی خود است و فوتی‌های ناشی از کرونا به ۲۰ نفر رسیده اما تصادفات همواره بوده، هست و خواهد بود. ۳۵ تا ۴۷نفر و بعضا در برخی از روزها تا ۶۰ نفر فوتی در تصادفات داریم در هر ساعت ۱,۹ تا ۲ نفر فوتی برابر با ۲۰ تا ۲۵ نفر مجروح و معلول در هر ساعت است.

وی ادامه داد: در سال۹۸ شاهد کاهش تصادفات بودیم و در سال ۹۹ شاخص اثربخش در کاهش تصادفات داشتیم و ۶۱ هزار نفر کمتر معلول و مجروح را شاهد بودیم اما در سال ۱۴۰۰، ۱۲ درصد افزایش تردد داشتیم، ۴,۹ میلیارد پیمایش در کشور داشتیم و ۱۱ هزار و ۱۴۷ نفر جان باخته و ۲۶۱ هزار نفر مجروح و معلول داشتیم. این معضل مهمی است. دستگاههای مسئول از خودگذشتگی می کنند اما ابزارها و تجهیزات کافی نیست ما در شش دوره ناوگان را نوسازی کردیم اما دولت باید از دستگاههای مسئول در این بخش حمایت و به ما در هوشمندسازی و استفاده از تجهیزات به روز کمک کنند.

وی با اشاره به خسارات ناشی از تصادفات گفت: ۲۸ هزار میلیارد تومان بیمه ها سالانه خسارت در تصادفات پرداخت می کنند.

او با اشاره به تصادفات اخیر تصریح کرد: در همین حادثه بهبهان ایربگ هیچ یک از خودروها باز نشده است، چرا وزارت صمت کنترل نمی کند چه تولید خودرویی داریم؟ ما گفتیم خودروساز را به مراجع قضایی معرفی کنند وسهم تقصیر مشخص کنند. در تصادفات کارشناسان ۹۲ درصد عامل انسانی را مقصر می دانند بنابراین رانندگان بیشتر توجه کنند.

رئیس پلیس راهور کشور گفت: در ناوگان بار و مسافر ۲۱۰۰ کشته داشتیم که بیشترین کشته ها برای تریلی و کامیون است رانندگان کامیون و تریلی بهترین رانندگان هستند اما شاهد حوادث زیادی از سوی آنها هستیم.

وی ادامه داد: در یکی از حوادث اخیر راننده تریلی از جاده فرعی استفاده کرده و باعث آن حادثه در سنندج شده ما قطعا آن شرکت را که شبانه این تانکر را به حرکت در آورده تعطیل می کنیم و با عوامل آن برخورد می کنیم شرکت‌های اتوبوس رانی نیز مسئول هستند اتوبوس‌ها را کنترل کنند سرنشین ها باید کمربند ایمنی ببندند. هرکسی در حادثه اتوبوس کمربند داشته زنده مانده است همچنین موتورسیکلت سواران که قشر زحمت کش هم هستند و ۸۵ درصد برای تامین معاش از موتور سیکلت استفاده می کنند باید مقررات را رعایت کنند در اتوبان‌ها خلاف جهت حرکت نکنند چرا که در صورت تصادفات درصدی مقصر هستند.

دوکلمه خبر

مزدا ۲۰۰ دستگاه MX-۳۰ در سال ۲۰۲۱ فروخته شد

مزدا اعلام کرد که در سال ۲۰۲۱، ۳۳۲ هزار و ۷۵۶ دستگاه خودرو در ایالات متحده فروخته است که ۱۹,۲ درصد بیشتر از یک سال قبل است که با وجود تضعیف در پایان سال - در ماه دسامبر، فروش ۸۳ درصد کاهش یافت و به ۱۹ هزار و ۴۲۲ رسید.

اولین مدل تمام الکتریکی مزدا، مزدا MX-۳۰، با فروش ۶۱ دستگاه خودرو در دسامبر و در مجموع ۱۸۱ دستگاه در سال ۲۰۲۱ به ثبت رساند. به طور معمول، می توان گفت که این اعداد اولیه کوچک هستند، اما در مورد مزدا MX-۳۰، انتظار نمی رود فروش به ویژه افزایش یابد، زیرا به نظر می‌رسد که یک نوع خودروی سازگار است. چه کسی می داند، شاید این شرکت ژاپنی بتواند در سال ۲۰۲۲ ماهانه چند صد دستگاه بفروشد.مشکل اصلی مزدا MX-۳۰ مشخصات آن با تنها ۱۰۰ مایل (۱۶۱ کیلومتر) برد EPA و شتاب نسبتاً آهسته است. خیلی چیزها به این بستگی دارد که آیا مشتریان کافی برای ساختن MX-۳۰ به عنوان خودروی دوم یا سوم در خانواده وجود دارد که به نظر می رسد هدف باشد.

از شغل دولتی تا کارآفرینی

گفتگو با نخبه و کار آفرین برتر صنعت بیمه کشور مهندس غلامعلی علائی

مهندس علائی با اشاره به اینکه دانش به روز و آشنایی با قوانین بیمه ای کشور ضرورتی مهم در کارگزاری های بیمه است، نقطه اتکاء مشتریان را تخصص و تجربه کاری خود دانست.

جهان امروز مملو از وقایع و حوادثی گوناگون است و روزی نیست که از هر گوشه دنیا خبری از رخداد های طبیعی و غیر طبیعی نشنویم که در طی ان ها خسارات جانی و مالی فراوانی به افراد جامعه وارد نشود. این اتفاقات برای هر کسی ممکن است روی دهد، که برخی از آن ها قابل جبران نبوده و ضروری است جهت برطرف کردن خسارات وارده از کمک و مساعدت دیگران استفاده شود.

اینجا بود که مفهومی به نام بیمه وارد زندگی انسان شد، که بصورت تخصصی به عنوان ضمانتی برای حوادث احتمالی آینده برای بشر بود. صنعت بیمه از جمله صنایعی است که در کنار بسیاری از فعالیت ها، صنایع و امور روزمره زندگی است و در بسیاری از جوانب زندگی ورود می کند. ورود این صنعت به ایران از دوره قاجاریه شروع شد و در سال ۱۲۸۹ دو بنیاد روسی به نام‌های « نادژا» و «کافکاز مرکوری» فعالیت‌های بیمه‌ای در ایران را آغاز کردند. بعد از روسی‌ها، شرکت‌های بیمه خارجی دیگری وارد صنعت بیمه ایران شده و به مدت ۲۵ سال فعالیت‌های بیمه‌ای کشور صرفا در دست خارجی‌ها بود.

در سال ۱۳۱۴ تعداد شرکت‌های خارجی بیمه در ایران به رقم ۲۹ رسید که از میان آنها، دو شرکت «اینگستراخ» و « یورکشایر» از بقیه فعال تر بوده و تا پیش از پیروزی انقلاب اسلامی در ایران فعالیت داشتند.

گفتنی است در سال ۱۳۱۴ شمسی بود که «الکساندر آقایان» و «علی‌اکبر داور»، با سرمایه دولتی ۲۰ میلیون ریالی، شرکت سهامی بیمه ایران را تاسیس کردند که این زمان را می‌توان نقطه آغاز تحولات بازار بیمه در ایران دانست. در سال ۱۳۱۶، مجلس شورای ملی قانونی وضع کرد که بر اساس این قانون، بیمه سازمان‌های دولتی به شرکت بیمه ایران واگذار شد و شرکت‌های دولتی باید ۲۵ درصد از بیمه‌های صادره خود در ایران را در شرکت بیمه ایران، بیمه انگلیی می‌کردند.

بعد از پیروزی انقلاب، در سال ۱۳۵۸ همه شرکت‌های بیمه ایرانی توسط شورای انقلاب ملی اعلام شده و طبق اصل ۴۴ قانون اساسی، تمامی فعالیت‌های بیمه‌ای زیر نظر دولت قرار گرفت. در سال‌های ۶۰ و۶۱، فقط به سه شرکت بیمه ایران، آسیا و البرز مجوز صدور بیمه‌نامه داده شد. در سال ۶۷ نیز ۱۰ شرکت بیمه‌ای ادغام شدند و شرکت بیمه دانا شکل گرفت. شرکت بیمه توسعه صادرات نیز از سال ۷۳ فعالیت خود را آغاز کرد و تعداد شرکت‌های بیمه به ۵ شرکت دولتی رسید. اکنون تعداد بیمه‌های فعال در ایران به شدت افزایش پیدا کرده است. بیمه‌هایی که به صورت مختلف مشغول به فعالیت هستند به ویژه بیمه‌هایی که وابسته به بانک‌های معتبر خصوصی بوده و توانسته‌اند نظر بسیاری از مردم را به خود جلب کنند.

مهندس علائی از آن دسته مردانی است که با تکیه بر توان و انگیزه خود توانست در مسیر زندگی پله های ترقی را یکی پس از دیگری طی نموده و با کوله باری از تجربه و تخصص، اکنون به عنوان یکی از افراد برتر و صاحب نظر در صنعت بیمه استان وکشورمطرح می باشد.

در ادامه گفتگویی صمیمی با این کارآفرین نمونه ترتیب داده شده که به مختصری از زندگی سراسر کوشش ایشان پرداخته‌ایم.

آقای مهندس علائی برای آشنایی بیشتر مختصری از خودتان بفرمایید.

بنده اصالتا اهل دشت مغان استان اردبیل و متولد ۱۳۵۳ هستم ودر سال ۱۳۷۹ به استخدام رسمی دولت درآمدم، اما بعد از گذشت حدود سه سال علیرغم موقعیت شغلی بسیار عالی، به خاطر داشتن روحیه کارآفرینی و استقلال طلبی تصمیم گرفتم از کار رسمی و دولتی استعفا داده و یک شغل وحرفه جدید را شروع کنم.

نحوه شروع فعالیت کار جدید را جهت استفاده جوانان بیان فرمائید.

بعد از استعفا با توجه به اینکه مناطق بودم و شروع کار جدید زمان بر بود به ناچار مدتی کوتاه حدود ۶ماه شب ها تاکسی تلفنی کار می کردم و بعد از آن موفق شدم که نمایندگی بیمه آسیا را اخذ کنم ولی با دو مشکل روبرو بودم یکی اینکه به خاطر استخدام نتوانسته بودم تحصیلاتم را به اتمام برسانم، فلذا همزمان با آن اقدام به ادامه تحصیل نموده و مقطع کارشناسی و کارشناسی ارشد مهندسی مکانیک را به اتمام رسانده و ضمن عضویت در سازمان نظام مهندسی، مهندسی ناظر ساختمان شدم . مشکل بعدی که پیش نیاز شغل جدید بود، اینکه من با دنیای فروش و بازاریابی بیگانه بودم بنابراین برای حل این مشکل نیز اقدام به مطالعه ده ها جلد کتاب و مقاله و حضور در همایش های ملی و استانی و تلمذ از اساتید برتر فروش و بازاریابی نمودم تا کارم را سریع گسترش داده و تبدیل به شرکت نمایندگی بشوم

در صورت امکان از نحوه گسترش کارخودتان توضیح مختصری ارائه فرمایید.

طبیعتاً بعضی از اشخاص از شغل و درامدشان راضی نیستند و حقوق شأن کفاف زندگی را نمی دهد وقتی به آنها پیشنهاد تغییر شغل و یا گسترش کارشان را می دهید مشکل را در نداشتن سرمایه اعلام می کنند

با اینکه سرمایه در ایجاد شغل جدید مهم هست اما در اولویت چهارم و پنجم هست اولویت اول داشتن انگیزه وباور درونی و نترسیدن از تغییر است . درتمام دنیا اگر زندگی افراد موفق را مطالعه کنید در ابتدای شروع شغل جدید نه تنها هیچ سرمایه ای نداشتند بلکه زیر صفر وفقر مطلق داشتند بنده حقیر نیز با شرایط بسیار نامناسب مالی شغل جدید را شروع کردم ولی الحمدالله با توکل به خداوند و دعای پدرو مادرم و همراهی همسرم مشکلات را یکی پس از دیگری پشت سر گذاشتیم وبعد از تبدیل به شرکت نمایندگی جهت ایجاد کارآفرینی و گسترش شبکه فروش و خدمات، سعی در افتتاح چهار شعبه و یک ساختمان مرکزی نمودیم . با توجه به اینکه اکثر نمایندگان بیمه در حد یک مغازه و در یک یا دو رشته بصورت تخصصی فعالیت می کنند، اما در شرکت ما با تخصیص یک ساختمان ۴ طبقه به صورت کاملا تخصصی به ارائه انواع رشته های بیمه ای توسط کارشناسان متخصص پرداخته می شود، به طور مثال در رشته بیمه های زندگی بارها رتبه اول استان و رتبه ۶ و ۸ کشوری را بدست اوردیم.

اصولا اشخاص از تغییر شغل و از ریسک کردن هراس دارند شما چطور این کار را انجام دادید ؟

در پاسخ به این سوال باید خدمتتان عرض کنم که انسان ها دو راه بیشتر در زندگی ندارند یا باید تا اخر عمر با حداقل امکانات در دنیا زندگی کنند یا باید به موفقیت و تغییر دائمی فکر کنند. تعریف موفقیت با توجه به جهان بینی و نگرش انسان ها ممکن است متفاوت باشدبطور مثال موفقیت را در تحصیلات عالی، تمکن مالی، مقام و مسولیت ، تزکیه روح، شغل عالی و ... ببینند. مهم این است که بدانیم برای رسیدن به هر نوع موفقیت نیاز به تلاش، تلاش، تلاش و تغییرات دائمی داریم. تا زمانیکه باورهای ذهنی را تغییر ندهیم و جایگزین نکنیم باید به تکرار و روزمرگی ها بپردازیم بنابراین تصمیم بر تغییر گرفتم.

همه رسیدن به موفقیت رادوست دارند اما تعداد محدودی افراد موفق وجود دارد، شما علت موفقیتتان را درچه می دانید؟

البته من خودرا هنوز در مسیر رسیدن به موفقیت میدانم اما طبق مطالعاتی که داشته ام انسانهای موفق خصوصیات زیاد والبته مشترکی دارند که من به چند مورد مهم آن اشاره می کنم:

۱- اهداف مشخص و تعیین شده دارند و طبق لیست اهداف عمل می کنند.

۲-آدم های تغییر پذیری هستند و دائما در حال رشد و تغییر هستند.

۳-سخت کوش، ریسک پذیر و مثبت نگر هستند.

۴-دارای اعتماد به نفس بالابوده و مسئولیت اشتباهات خود را می پذیرند

۵-به جمله "من می توانم" ایمان عمیق دارند.

۶-با افراد موفق نشست و برخاست دارند.

بنابرین برای رسیدن به موفقیت باید این خصوصیات را شناخت وانها را کسب کرد وبرای رسیدن به آنها تلاش کرد وازتجربه ودانش افراد موفق بهره جست.

(در ادامه از شما به عنوان یک فرد موفق در صنعت بیمه ومدیر عامل شرکت که دانش و تجربه کافی در این عرصه رادارید چند سوال بیمه ای داریم)

اول اینکه شرکت ها ، ادارات و کارخانه دارها وبه طور کلی مردم در زمان صدور بیمه نامه به چه مسائلی باید دقت کنند تا در زمان خسارت دچار مشکل نشوند؟

بیمه یک عقد دو طرفه بین بیمه گذار و بیمه گر می باشد. بنابراین بیمه گذار باید اطلاعات اولیه از قوانین بیمه که بسیار مهم هستند را از بیمه گر بخواهد.یکی از دغدغه های مدیران عامل ، اصناف و کارفرمایان حوادثی است که محل کار، کارخانه و یا کارگران ایشان را تهدید می کند و نگران هستند که در زمان خسارت به ماده و تبصره ها و اما و اگرها بربخورند و نتوانند راحت خسارت خود را دریافت کنند برای این منظور بهترین کار دقت کافی در زمان صدور بیمه است: زیرا بیمه یک برگ کاغذ هست اما فنی ودرست صادر شدن آن موقع خسارت مشخص می شود. بنابراین مهم است که کجا و چگونه بیمه را دریافت کنید ما برای حل دغدغه این عزیزان برای هر رشته بیمه ای به طور جداگانه کارشناسان متخصص گذاشته ایم . وتمام توان خود را جهت مشاوره به همه هموطنان عزیز و صدور فنی و اصولی بیمه گذاشته ایم .

اخیرا تغییراتی در انتقال تخفیف سنوات خودرویی ایجاد شده، لطفا با توجه به اینکه اکثر جامعه درگیر این موضوع هستند، اطلاعاتی بفرمایید.

قبلا تخفیف سنوات خودرو به خریدار جدید منتقل می شد یعنی شخص با خریدن خودرو مالک کلیه تخفیفات سنوات گذشته می شد ولی از اواخر سال ۱۳۹۷ سنوات تخفیف متعلق به صاحب پلاک است، به عبارتی شخص موقع فروش خودرو می تواند تعداد سالهایی که پلاک به نام خودش بوده، طی الحاقیه ای بردارد و به خودروی جدید انتقال نماید، همچنین انتقال تخفیف سنوات به اقوام درجه یک (پدر، مادر، همسر، فرزند) نیز ممکن می باشد.

جهت پاسخگویی به هرگونه سوال و ابهام در مورد بیمه های زندگی و انواع دیگر بیمه ها از سراسر کشور در خدمت هموطنان عزیز هستیم تا بتوانیم قدمی هرچند کوچک در جهت گسترش فرهنگ بیمه ای برداریم.

باتوجه به اینکه جنابعالی در رشته بیمه عمر (بیمه های زندگی) به صورت تخصصی عمل می کنید و رتبه برتر استان و رتبه ۶ کشور را کسب کرده اید چه پیشنهادی در مورد این بیمه دارید ؟

در بسیاری از کشورهای غربی، در کنار صدور شناسنامه به اجبار دولت برای نوزاد هم حساب بیمه عمر افتتاح می شود بطور مثال هر شهروند کانادایی و ژاپنی به طور متوسط ۵ بیمه عمر و هر هندوستانی ۲ بیمه عمر دارد. ولی متاسفانه در ایران حدود ۲۰٪ از مردم بیمه عمر دارند درحالیکه این آمار در کشور های همسایه مثل چین، تایوان و سنگاپور، حدود ۷۰٪ است. ولی برای داشتن پس انداز و پوشش های بیمه ای مناسب چاره ای جز بیمه عمر و پس انداز نیست. پیشنهاد می گردد جهت پوشش بیمه ای خود وفرزندان اقدام نمایند.امیدواریم انشاالله هر شهروند ایرانی حداقل یک پوشش بیمه زندگی داشته باشند

در کنار فعالیت بیمه ای، فعالیت های آموزشی واجتماعی داشته اید ؟ مختصری توضیح بفرمایید.

زکات العلم نشره، زکات علم نشر دادن آن هست. در این مدت همیشه در حال یادگیری و مطالعه انواع کتاب و شرکت در همایشهای مختلف بودم و انچه را که یاد گرفتم و تجربه کردم در اختیار همکاران قرار داده ام چندین همایش موفقیت تحت عنوان "موفقیت اتفاقی نیست" برگزار کرده و سخنران همایش بودم .همچنین در استان های مختلف در همایش هاو کلاس های مختلف انتقال تجربه کرده و سخنران همایش بوده ام و در کنار اموزش در صنعت بیمه فعالیت های اجتماعی و سیاسی نیز داشته ام.

در آخر اگر خودتان سخنی مطلبی دارید بفرمایید.

سخن آخر اینکه خوشحالیم که در مجموعه ما تعدادی جوان توانمند و تحصیلکرده مشغول به کار شده اند و با بیش از ۲۰سال سابقه و کسب رتبه های برتر متعدد،هزاران مشتری در کنارمان هستند که در واقع هزاران دوست داریم که همیشه از حمایت مشتریان وفادار برخوردار بودیم.با توجه به صدور انلاین و اینترنتی بیمه نامه اماده ارائه خدمات به همه هموطنان در جای جای کشورمان هستیم و سعی خواهیم کرد مشاور امین و صادق عزیزان باشیم.

بیمه آسیا نمایندگی مهندس غلامعلی علائی ::
با ۴ شعبه در قم :: جمهوری ۰۲۵۳۸۲۰۰۸۰۰ بلوار منتظری ۰۲۵۳۷۸۳۱۸۰۴ نبش توحید۳۶ ۰۲۵۳۸۷۴۰۳۳۲ پردیسان، تیرازه ۰۲۵۳۲۸۰۸۶۴۱
آدرس سایت بیمه آسیا نمایندگی مهندس علائی http://Bimealaee.ir