

### اعطای تسهیلات قرض الحسنه فرزندآوری در بانک ملت

بانک ملت پیرو نامه بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و براساس جزء ۲ بند (الف) تبصره ۱۶ قانون بودجه سال ۱۴۰۱ و در راستای اجرای ماده (۱۰)«قانون حمایت از خانواده و جوانی جمعیت» اعطای تسهیلات فرزندآوری را در دستور کار قرار داد.گروه هدف تسهیلات فرزندآوری، پدر کودکانی که از اول فروردین ماه ۱۴۰۰ به بعد و در داخل ایران متولد شده اند است که از طریق **ve-bank.pbn.net** به بانک معرفی می شوند.

بر اساس این گزارش، سقف تسهیلات فرزند آوری برای فرزند اول ۲۰۰ میلیون ریال و با بازپرداخت ۳۶ ماه، برای فرزند دوم ۴۰۰ میلیون ریال و با بازپرداخت ۴۸ ماه، برای فرزند سوم ۶۰۰ میلیون ریال و با بازپرداخت ۶۰ ماه، برای فرزند چهارم ۸۰۰ میلیون ریال و با بازپرداخت ۷۲ ماه و برای فرزند پنجم به بعد یک میلیارد ریال و با بازپرداخت ۸۴ ماه در نظر گرفته شده است. تسهیلات فرزندآوری بدون الزام به سپرده گذاری و با شش ماه دوره تنفس برای شروع اقساط پرداخت می شود و مبتنی بر اعتبارسنجی متقاضیان ، با اخذ یک ضامن معتبر در قالب تمامی وثایق و تضامین مجاز (اعم از سفته یا قرارداد لازم الاجرا) و در چارچوب ضوابط و مقررات جاری بانک، به تشخیص مراجع تصویب اعتبار پرداخت می شود.

بر این اساس، متقاضیان واجد شرایط برای متولدین اول فروردین ماه ۱۴۰۰ به بعد و حداکثر تا ۲ سال پس از تولد فرزند، می توانند نسبت به ثبت درخواست خود در سامانه مربوطه اقدام کنند.

به ازای هر سهم :

### بانک شهر ۱۲۳۰ ریال سود شناسایی کرد

سود خالص بانک شهر به رقم ۱۹ هزار و ۱۶۰ میلیارد و ۱۴۳ میلیون ریال رسید این در حالی است که این بانک در سال ۱۳۹۹ با زیان ۵۵ هزار و ۲۱۵ میلیارد و ۴۸۸ میلیون ریالی مواجه شده بود.

به گزارش روابط عمومی بانک شهر، این گزارش می‌افزاید:به این ترتیب بانک شهر به ازای هر سهم ۱۲۳۰ ریال سود شناسایی کرده در حالی که این بانک در سال ۹۹ به ازای هر سهم ۲۵۴۶ ریال زیان شناسایی و اعلام کرده بود.

همچنین بانک شهر در سالی که گذشت بالغ بر ۱۵۲ هزار و ۱۴ میلیارد و ۹۱ میلیون ریال درآمد از محل تسهیلات و سپرده‌گذاری‌ها به دست آورده بود که نسبت به سال قبل آن رشد بانک ۴۰ درصد بوده است.

در مقابل هزینه سود سپرده بانک شهر در سال ۱۴۰۰ رشدی ۱۹ درصدی را نسبت به سال ۹۹ تجربه کرده و به رقم ۱۶۰ هزار و ۸۵۴ میلیارد و ۶۲۱ میلیون ریال رسیده است.

به این ترتیب خالص درآمد تسهیلات و سپرده‌گذاری بانک یادشده در سال گذشته ۸ منفی ۸ هزار و ۱۸۴ میلیارد و ۵۲۰ میلیون ریال رسیده و روند کاهش تراز عملیات بانکی نشان از کاهش هزینه تمام شده پول دارد.

نکته مهم اینکه خالص درآمد کارمزد بانک شهر در سال گذشته با جهشی ۳۰۳ درصدی مواجه شده و این بانک موفق به کسب درآمد به میزان ۱۸ هزار و ۷۶۱ میلیارد و ۶۶۵ میلیون ریال شد و افزون بر اینکه خالص سود ناشی از سرمایه‌گذاری‌ها رشدی ۸۳ درصدی داشته و به رقم ۴ هزار و ۶۷۷ میلیارد و ۷۴۴ میلیون ریال رسیده است.سخر مهم دیگر اینکه درآمد عملیاتی بانک شهر در سال منفی ۲۰ هزار و ۱۰۱ میلیارد و ۴۰۷ میلیون ریال بوده اما در سال گذشته بانک موفق به کسب درآمد عملیاتی به میزان ۱۷ هزار و ۸۴۰ میلیارد و ۲۰۹ میلیون ریال شده است.

عملکرد هیات مدیره بانک شهر در سال گذشته نشان از کاهش ۸ درصدی زیان انباشته داران به گونه‌ای که این بانک در سال ۱۴۰۰ زیان انباشته ۲۲۳ هزار و ۶۱۶ میلیارد و ۳۶ میلیون ریال را به ثبت کرده و بانک ماموریت دارد تا این زیان انباشته را به سود تبدیل و میزان سودآوری را با افزایش سرمایه تقویت کند.

### اولین نشست پدافند غیرعامل در بیمه ایران

یکتا اشرفی عضو هیات مدیره بیمه ایران در اولین نشست تبیین و تقویت پدافند غیرعامل گفت: در راستای سند ابلاغی دولت ، دستورالعمل های پدافند غیرعامل و راه حل های مربوط به آن را باید طوری تنظیم کنیم تا در صورت وقوع حوادث، امنیت کاری مناسبی داشته باشیم.

به گزارش برداشت روز، در این نشست اشرفی، با اشاره به اهمیت حفاظت از دیتا به تشریح اقدامات ضروری بیمه ایران در خصوص پدافند غیر عامل، مدیریت بحران آسیب پذیری و تسهیل عملیات پرداخت و پرداخت و گفت: با آسیب شناسی شرایط حال حاضر شرکت و انجام فرآیند شبیه سازی مبتواینم نقاط قابل بهبود را منهودتر نمایم.جمشید جعفری مدیر کل حراست و دبیر کارگروه پدافند غیرعامل نیز ، ضمن بیان تشریحی از پدافند غیر عامل ، موارد مهم برای تحقق کامل اقدامات پیشگیرانه را ترسیم نمود.

مدیرعامل شرکت بیمه البرز در گردهمایی سالانه مدیران و روسای شعب این شرکت اعلام کرد: میزان حق بیمه تولیدی بیمه البرز در سال ۱۴۰۰، پنجاه و هشت درصد رشد داشت و از مبلغ ۴۳ هزار میلیارد ریال در سال ۱۳۹۹ به ۶۸ هزار میلیارد ریال در سال گذشته افزایش یافت.

به گزارش روابط عمومی بیمه البرز، محسن پورکیانی در گردهمایی مدیران و روسای شعب این شرکت، گفت: در سال گذشته با وجود اتفاقات ناگوار همچون شیوع ویروس کرونا، تشدید تحریم های ظالمانه آمریکا و در پی آن نوسانات بازار سرمایه که هر یک از این اتفاقات به تنهایی می توانست شرکت را در رسیدن به اهدافش دچار مشکل کند، بیمه البرز به لحاظ سودآوری در بین شرکت های بیمه بالاترین سوددهی را داشت.

وی تاکید کرد: برند بیمه البرز با قدمت ۶۳ ساله و محبوبیت و خوشنامی که در صنعت بیمه کشور دارد باید رهبری شرکت های بیمه خصوصی را برعهده بگیرد که این امر با افزایش سهم سود بازار رخ خواهد داد.

وی افزود: برای دست یابی به این هدف باید چابک باشیم و بتوانیم در خودکارسازی فرآیند دیجیتال و ارائه محصولات جدید دیجیتالی چابک عمل کنیم. همچنی باید نوآور باشیم و سهم فروش محصولات جدید بیمه ای و طرح های نوین بیمه ای را افزایش دهیم.

نایب رییس هیات مدیره بیمه البرز همچنین بر رعایت اصل مشتری مداری تاکید کرد و گفت: شرکت های بیمه باید هم در هنگام صدور بیمه نامه و هم در هنگام پرداخت خسارت مشتری مدار باشند چرا که افزایش رضایت مشتری به افزایش وفاداری مشتری و در نهایت موفقیت شرکت بیمه می انجامد. ما باید

عضو هیات مدیره پست بانک ایران خیر داد؛

## افزایش سقف انتقال وجه به حساب اشخاص غیر ۱۰۰ میلیون تومان

انتقال وجه روزانه درون بانکی پست بانک به حساب اشخاص غیر تا سقف ۱۰۰ میلیون تومان افزایش یافت.
به گزارش اداره کل روابط عمومی پست بانک ایران، فرهاد بهمنی عضو هیات مدیره بانک با اعلام این خبر افزود: استانه مجاز مجموع مبالغ برداشت از تمام حساب‌های یک شخص حقیقی یا حقوقی از طریق درگاه‌های غیر حضوری صرفنظر از تعداد، نوع تراکنش که بین بانکی یا درون بانکی باشد و درگاه

تفاهم نامه همکاری چهارجانبه میان شرکت سهامی بیمه ایران، سازمان توسعه تجارت ایران، صندوق ضمانت صادرات و هلدینگ سبا با هدف تسهیل، ترغیب، توسعه صادرات و کاهش ریسک تجارت به امضا رسید.
به گزارش روابط عمومی بیمه ایران، این تفاهم نامه، در راستای سیاست های اقتصادی دولت سیزدهم جهت تسهیل مبادلات و مرادوات تجاری، توسعه صادرات و ارائه پوشش های بیمه ای مناسب و مطمئن به بازرگانان و صادرکنندگان کشور به امضای حسن شریفی رئیس هیات مدیره و مدیرعامل بیمه ایران، علیرضا پیمان پاک رئیس سازمان توسعه تجارت، علیرضا علیخانی مدیرعامل صندوق ضمانت صادرات، و محسن احمدی مدیرعامل هلدینگ توسعه کسب و کار سبا رسید.

در این تفاهم نامه مشترک، شرکت سهامی بیمه ایران پوشش های بیمه ای برای تضمین اعتبارات و سرمایه گذاری مربوط به کالاها و خدمات صادراتی به شرکتهای متقاضی معرفی شده سازمان توسعه تجارت که از طریق صندوق ضمانت صادرات اتکایی به منظور ارائه خدمات در حیات های تجاری، اجلاسی و توسعه صادرات و ارائه خدمات ویژه بیمه ای به مراکز و اعضای مرکز تجاری ایران و وابستگان تجاری واقتصادی خارجی سازمان و صندوق در کشورهای مختلف از جمله مهمترین محورهای این همکاری چهارجانبه است.

طرفین در این تفاهم نامه همکاری جهت ارزیابی ریسک و اعتبارسنجی خریداران خارجی کالاها و خدمات ایرانی و تهیه یک

بسته ویژه حمایتی بر توسعه فعالیتهای اقتصادی واحدهای کوچک

همچنین بر اساس این تفاهم نامه که با هدف ساماندهی به ظرفیت ها و پتانسیل های بانک در حوزه ارائه خدمات مالی با بهره گیری از بستر بانکداری دیجیتال یکی از اقدامات مهم در بانک ایران زمین بوده است.

گردهمایی روسا و معاونین شعب استان های اصفهان، قم، مرکزی و چهارمحال و بختیاری با حضور مدیران ارشد بانک در استان اصفهان برگزار شد.

بر اساس گزارش روابط عمومی؛ در این دیدار که با حضور معاونین طرح و برنامه و فناوری اطلاعات، مدیران امور شعب استانها و بانکداری دیجیتال، رییس اداره کارت و شبکه پرداخت و مدیرعامل شرکت سابین تجارت آریا برگزار شد، به تشریح و بررسی عملکرد شعب این منطقه در بخش های دستیابی پرورداخته شد.

فرهاد اینالویی معاون فناوری اطلاعات بانک ایران زمین در این جلسه به صورت جامع به تشریح رویکرد فعالیت بانکداری طی ۴ دوره گذشته پرداخت و گفت: ظرفیت ها و پتانسیل های بانک در حوزه ارائه خدمات مالی با بهره گیری از بستر بانکداری دیجیتال یکی از اقدامات مهم در بانک ایران زمین بوده است.

اینالویی افزود : شرکت های وب با مشارکت بانک ایران زمین اقدام به راه اندازی نتوبانکی به نام فردا بانک کرده است. فردا بانک

مدیرعامل در گردهمایی مدیران و روسای شعب خبر داد:

# رشد ۵۸ درصدی حق بیمه تولیدی بیمه البرز در ۱۴۰۰



در هنگام پرداخت خسارت بهترین خدمات را به بیمه گزاران و شبکه فروش ارائه دهیم.

وی افزود: در راستای اصل مشتری مداری، بیمه البرز نظام پاسخگویی سریع و صحیح را پایه گذاری کرده و با راه اندازی مرکز ارتباط عمومی با شماره تلفن ۱۵۷۴ آماده پاسخگویی به تمام ذی نفعان شرکت است.

پورکیانی با تاکید بر این که اولین گام در توانگری، مدیریت ریسک در بخش بیمه گری است، اظهار داشت: یک شرکت بیمه برای اینکه بتواند نقش رهبری را در صنعت بیمه کشور ایفا کند باید توانگر باشد و توانگری در گرو داشتن نیروی انسانی توانمند، سودآوری پایدار و افزایش بازده سرمایه گذاری ها است.

مدیرعامل بیمه البرز شفافیت و توسعه دیجیتال، مدیریت بهینه منابع انسانی و مالی و بهبود فرآیندهای فروش را به عنوان برنامه های این شرکت در سال ۱۴۰۱ برشمرد و گفت: در همین راستا، توسعه دیجیتال، افزایش چابکی سازمان، توجه به خلاقیت و نوآوری، ایجاد رویه اثربخشی ارزیابی عملکرد در پرداخت، بهبود و ارتقای

انتقال غیر حضوری، روزانه از ۵۰ میلیون تومان به ۱۰۰ میلیون تومان افزایش یافته است.

بهمنی با اشاره به اینکه این افزایش با استناد به ماده هشت فصل چهارم از دستورالعملی شفاف سازی تراکنش‌های بانکی اشخاص، ابلاغی و بخشنامه شماره ۲۴۰/۰۰ مورخ ۲۵/۱۱/۱۴۰۰ انجام شده است، گفت: بر طبق این بخشنامه سقف تراکنش انتقال وجه روزانه به حساب اشخاصی که در پست بانک ایران حساب دارند (

زیرساخت های سخت افزاری و ارتباطی، افزایش فروش بیمه ای خرد و جهش تولید حق بیمه در دستور کار سال جاری بیمه البرز قرار گرفته است.

مجید علی پناهی، رییس هیات مدیره بیمه البرز نیز در این گردهمایی، اعلام کرد: سال گذشته بیمه البرز خوشبختانه عملکرد و رشد خوبی داشت و دلیل آن بهره مندی بیمه البرز از نیروی انسانی متخصص و حرفه ای و برنامه ریزی جامع از سوی هیات مدیره با تمرکز بر فروش بیمه نامه های مانده محور بود.

وی بر فروش بیمه های خرد تاکید کرد و گفت: بیمه البرز اگر سالیان طولانی توانگر و ماندگار است به خاطر تکريم بیمه البرز از نیروی انسانی و این سیاست باید همچنان سرلوحه فعالیت ما باشد. در این بین باید شبکه فروش را هم تکريم کنیم چرا که در خط مقدم فروش هستند و باید توجه ویژه به آنها داشت.

وی همچنین بر اصل جانشین پروری تاکید کرد و گفت: بهره مندی بیمه البرز از نیروی انسانی متخصص و حرفه ای طی سالیان طولانی که بازبذ صنعت بیمه هستند به دلیل رعایت اصل جانشین پروری از سوی کارکنان بیمه البرز به ویژه مدیران و روسای شعب است چرا که کارکنان پیش از بازنشستگی با آموزش های لازم جانشینان متخصص و حرفه ای تربیت می کنند.
وی در پایان ابراز امیدواری کرد در سایه همدلی، رفاقت، تفاهم و هم افزایی تمام کارکنان، برنامه های سال جاری بیمه البرز محقق شود.

این گزارش حاکی است، گردهمایی سراسری مدیران و روسای شعب بیمه البرز با حضور مدیرعامل، اعضای هیات مدیره، مدیران و روسای سراسر کشو این شرکت در روزهای پایانی خرداد ۱۴۰۱ برگزار شد .

درون بانکی) از ۵۰ میلیون تومان به ۱۰۰ میلیون تومان افزایش یافته است.	درون بانکی) از ۵۰ میلیون تومان به ۱۰۰ میلیون تومان افزایش یافته است.
وی با تاکید بر اینکه سقف انتقال وجه روزانه بین بانکی و درون بانکی نیز به طور مجموع ۱۰۰ میلیون تومان است، افزود: در حال حاضر سقف تراکنش‌های انتقال وجه درون بانکی و بین بانکی از درگاه‌های همراه بانک و اینترنت بانک به حساب دیگران، به صورت عادی و دسته‌ای، بین بانکی پایا و ساتنا نیز ۱۰۰ میلیون تومان است.	وی با تاکید بر اینکه سقف انتقال وجه روزانه بین بانکی و درون بانکی نیز به طور مجموع ۱۰۰ میلیون تومان است، افزود: در حال حاضر سقف تراکنش‌های انتقال وجه درون بانکی و بین بانکی از درگاه‌های همراه بانک و اینترنت بانک به حساب دیگران، به صورت عادی و دسته‌ای، بین بانکی پایا و ساتنا نیز ۱۰۰ میلیون تومان است.

## امضای تفاهم نامه همکاری چهارجانبه میان سازمان توسعه تجارت ایران، صندوق ضمانت صادرات، بیمه ایران و هلدینگ سبا

بیمه صادرکنندگان و تضمین کاهش ریسک صادرات انجام پذیرفت، هر کدام از طرفین تفاهم نامه در حوزه ارائه خدمات در حیطه وظایف و فعالیت های قانونی خود نسبت به تسهیل، ترغیب و توسعه صادرات جمهوری اسلامی ایران، ارائه پوشش های بیمه ای و اتکایی، تامین زیرساختهای مورد نیاز تجار، صادرکنندگان و شرکتهای ایرانی در داخل و خارج از کشور و گسترش و ارتقای سطح کمی و کیفی همکاری های فی مابین، اقدام کرده است.

حمایت و پشتیبانی از صادرات جمهوری اسلامی ایران از طریق ارائه پوششهای بیمه ای و تضمین اعتبارات و سرمایه گذاری های مربوط به کالاها و خدمات صادراتی ، مشارکت طرفین به منظور ارائه خدمات در حیات های تجاری، اجلاسی های کمیسیون مشترک و غیره جهت تسهیل عقد قرارداد صادراتی تجار بخش خصوصی کشور با خریداران خارجی، استفاده از ظرفیت های بیمه ایران، هلدینگ کسب و کار سبا و شرکت های تابعه آنها جهت ارائه پوشش های بیمه ای و بیمه اتکایی به منظور ارائه خدمات در حیات های تجاری، اجلاسی و توسعه صادرات و ارائه خدمات ویژه بیمه ای به مراکز و اعضای مرکز تجاری ایران و وابستگان تجاری واقتصادی خارجی سازمان و صندوق در کشورهای مختلف از جمله مهمترین محورهای این همکاری چهارجانبه است.

طرفین در این تفاهم نامه همکاری جهت ارزیابی ریسک و اعتبارسنجی خریداران خارجی کالاها و خدمات ایرانی و تهیه یک

بسته ویژه حمایتی بر توسعه فعالیتهای اقتصادی واحدهای کوچک و متوسط و شرکتهای دانش بنیان تاکید کردند.
شراکت راهبردی جهت استفاده مشتریان و شرکای اقتصادی طرفین به منظور استفاده از خدمات یکدیگر، معرفی تجار، بازرگانان و صادرکنندگان به هلدینگ سبا از سوی سازمان توسعه تجارت و صندوق ضمانت صادرات برای همکاری های مشترک بخصوص در بازارهای صادراتی در زمینه احکات واحدهای اقتصادی، همکاری تجاری و بازاریابی، کمک به تسهیل و کاهش هزینه های تامین مالی واحدهای صادراتی جهت حضور موفق در بازارهای صادراتی از دیگر فرآزهای این تفاهم نامه است.

همچنین همکاری طرفین جهت برگزاری دوره های آموزشی و پژوهشی مشترک و تخصصی داخلی و بین المللی بخصوص آموزش های بیمه ای در جهت ارتقای توان صادراتی شرکتهای و تجار ایرانی و همکاری جهت تامین زیرساختهای فناوری اطلاعات، لجستیک، حمل ونقل مورد نیاز طرفین و شرکتهای، صادرکنندگان و تجار از دیگر موارد مهم این تفاهم نامه چهار جانبه است.

دیگر موارد قابل توجه در این تفاهم نامه چهارجانبه می توان به ارائه خدمات تخصصی در حوزه حقوقی، فناوری اطلاعات و مهندسی به سازمان توسعه تجارت، بیمه ایران، صندوق، شرکت ها، صادرکنندگان و تاجر معرفی شده سازمان و صندوق ضمانت صادرات، توسط هلدینگ سبا و گسترش همکاری های فی مابین در زمینه های مورد توافق با محوریت بیمه بین المللی و اتکایی، بازار سرمایه، سرمایه گذاری خارجی، گردشگری و بازرگانی بین المللی اشاره کرد.

معاون فناوری اطلاعات بانک ایران زمین عنوان کرد:

## اقدام مهم بانک ایران زمین بهره گیری از بستر بانکداری دیجیتال

با ارائه خدمات بانکی آنلاین به دنبال ایجاد تجربه ای لذت بخش و از نو ساختن فرآیندی های عملیات بانکی است تا مشتریان با توجه به نیازهای مالی و پرداختی خود به بهترین خدمات ممکن به صورت آنلاین دسترسی داشته باشند.

در ادامه جلسه مهمان بانود سوداگوهی معاون طرح و برنامه بانک ایران زمین موفقیت یک بنگاه اقتصادی را در گروهی حرکت منظم در چهارچوب، مطابق بازار و با برنامه ریزی دقیق عنوان کرد. سوداگوهی توجه به تنوع خدمات مالی از قبیل صدور ال سی داخلی، ضمانت نامه و سایر خدمات نوین بانکداری دیجیتال را از اهم وظایف در سال ۱۴۰۱ بیان کرد و گفت: تجزیه و تحلیل اطلاعات، شناسایی نقاط ضعف و رفع آنها همراه با برنامه ریزی و تلاش مستمر روزانه، عامل اصلی دستیابی به موفقیت است و تداوم حیات یک مجموعه اقتصادی منوط به سود آوری و ارزش آفرینی دوطرفه خواهد بود.

محمد حسینی کنارتوی مدیر امور شعب استان های بانک ایران زمین در این جلسه ضمن قدرنانی از زحمات همکاران به جهت تحقق ۱۵۲ درصدی اهداف تعیین شده درسال گذشته، به ضرورت شناخت صحیح و کامل بازار در راستای همکاری با بنگاه های پویا



در پیشخوان «شمس»

**سپهر کارت‌های بانک صادرات ایران پستی ارسال می‌شود**
سپهر کارت‌های صادره از طریق سامانه شعبه مجازی سپهر (شمس) بانک صادرات ایران پس از ثبت درخواست توسط مشتری در این سامانه صادر و به صورت پستی ارسال می‌شود.

به گزارش روابطعمومی بانک صادرات ایران، استفاده مشتریان این بانک از خدمات بانکداری غیرحضوری به ویژه امکانات و خدمات شعبه مجازی سپهر سامانه «شمس» با استقبال فراوان رو به‌رو بوده و درخواست‌های صدور کارت، از طریق این سامانه صادر و به نشانی مشتریان ارسال شده است.

همزمان با ثبت‌نام مشتریان در سامانه «شمس» بانک صادرات ایران به نشانی: **shamsbsi.ir** و انجام مراحل و استعلام‌های لازم، در صورت صحت اطلاعات کد پیگیری ویژه برای مشتری پیامک خواهد شد و کارت صادره ظرف سه ال پنج روز از طریق پست به نشانی‌های مشخص شده توسط مشتری ارسال می‌شود.

در صورت درج اطلاعات هویتی دقیق توسط مشتری، انجام احراز هویت سیستمی، استعلام‌های مربوطه برای چک برگشتی و تطبیق شماره تلفن متقاضی، پاکت حاوی سپهر کارت بانکی با بارکد و مشخصات ویژه صادر می‌شود. برای هر کارت دو نشانی بر روی پاکت درج می‌شود که در ابتدا به نشانی اصلی ارسال و در صورت حاضر نبودن مشتری در نشانی اول، طبق توافق به عمل آمده با شرکت پست، کارت به نزدیک‌ترین شعبه مشخص شده توسط مشتری، ارسال می‌شود و پس از احراز هویت در شعبه به مشتری تحویل داده می‌شود.

مدیر ریسک و تعالی سازمانی بیمه تعاون مطرح کرد:

### افزایش سرمایه موجب ارتقاء توانگری مالی خواهد شد

افزایش سرمایه همچنین بر روی بهبود عدد توانگری مالی شرکت نیز تأثیرگذار است. تومین سلماسی، مدیر ریسک و تعالی سازمانی بیمه تعاون با اشاره به افزایش سرمایه شرکت تأکید کرد: این افزایش بیشتر به صورت مستقیم در ظرفیت نگهداری شرکت تأثیر می‌گذاشت، اما از سال گذشته بر اساس آیین نامه ۵۵ بیمه مرکزی تأثیرگذاری غیرمستقیم پیدا کرده است.

وی تشریح می‌کند که هر چقدر ظرفیت مالی شرکت در نگهداری ریسک بیشتر باشد به مراتب حاشیه سود شرکت نیز بالاتر خواهد رفت.

سلماسی اضافه می‌کند: افزایش سرمایه همچنین بر روی بهبود عدد توانگری مالی شرکت نیز تأثیرگذار است.

مدیر ریسک و تعالی سازمانی بیمه تعاون در ادامه اظهار دارد: از دیگر موارد موثر در افزایش سرمایه شرکت نیز می‌توان به باز بودن دست شرکت برای نفوذ گسترده تر در بازار و نیز جذب مشتریان بزرگ تر و ارتقای برند شرکت اشاره داشت.

صورت‌های مالی ۱۴ماهه «توین» منتشر شد

#### رشد همه‌جانبه بانک

### اقتصادنوین در سال ۱۴۰۰

بانک اقتصادنوین در سال مالی منتهی به ۲۹ اسفندماه ۱۴۰۰ در تمامی شاخص‌های عملکردی رشد قابل توجهی را تجربه کرد.به گزارش روابط عمومی بانک اقتصادنوین، براساس صورت‌های مالی ۱۴ماهه (حسابرسی‌نشده) بانک اقتصادنوین که در سامانه جامع اطلاع‌رسانی ناشران (کدال) منتشر شده است، سود خالص این بانک در پایان سال مالی ۱۴۰۰ به ۲۴۰۹ هزار میلیارد ریال رسیده که نسبت به سال مالی ۱۳۹۹ حدود ۲۶ درصد رشد داشته است.

درآمدهای مشاع از مهم‌ترین اقلام سودآوری بانک در سال گذشته بوده که ۱۴۰۰ نسبت به مدت مشابه سال قبل حدود ۱۱۳ درصد رشد را تجربه کرده است. عمده درآمدهای مشاع بانک، مربوط به سود تسهیلات اعطایی است که نسبت به مدت مشابه سال قبل حدود ۱۱۲ درصد رشد یافته است.

همچنین کارمزد دریافتی طی سال مالی یادشده نسبت به مدت مشابه سال پیش از آن حدود ۶۸درصد رشد داشته که بخش عمده آن به دلیل رشد ۱۴۲ درصدی کارمزد اعتبار استنادی گشایش یافته، رشد ۱۱۰ درصدی کارمزد خدمات بانکداری الکترونیك، رشد ۱۰۳ درصدی کارمزد عملیات ارزی و رشد ۴۸ درصدی کارمزد ضمانت‌نامه‌های صادره است.

رشد ۵۲درصدی سپرده‌های دریافتی ربالی از اشخاص در پایان اسفند ماه ۱۴۰۰ نسبت به پایان دوره مشابه سال قبل و افزایش ۳۲ درصدی تسهیلات جاری نشان از عملکرد صحیح بانک در حوزه بانکداری (جذب منابع و تخصیص آن دارد. هم‌زمان با رشد تسهیلات، نسبت مطالبات غیرجاری

با رشد تسهیلات، نسبت مطالبات غیرجاری به کل تسهیلات پرداختی (NPL) در پایان اسفند ماه ۱۴۰۰ حدود ۷،۷۴ درصد است که نسبت به دوره مشابه سال قبل ۰،۰۴درصد کم شده است. این کاهش بیانگر رعایت بهداشت اعتباری و کاهش مطالبات غیرجاری همزمان با افزایش مانده تسهیلات جاری طی سال ۱۴۰۰ است.